

## Account manager/Przedstawiciel handlowy

### Do obowiązków kandydata będzie należało:

- pozyskiwanie nowych klientów oraz budowanie długofalowych relacji z dotychczasowymi Klientami agencji
- przygotowywanie i prowadzenie prezentacji
- sporządzenie ofert handlowych i kosztorysów
- negocjowanie warunków współpracy oraz nadzór nad prawidłowym przebiegiem realizacji zleceń i kampanii

### Wymagania:

- poszukujemy osób z pasją w tym co robią na co dzień, miłych, sympatycznych, niekonfliktowych
- wymagamy doświadczenia-minimum rok, w obsłudze klientów agencji reklamowych
- dystansu do świata – j/w ;)
- bardzo dobra znajomość obsługi komputera w zakresie pakietu MS Office oraz Internetu
- umiejętność radzenia sobie z niestandardowymi problemami wymagającymi zdobycia dodatkowej wiedzy
- kreatywności w każdych warunkach
- bardzo dobra organizacja, rzetelność i dokładność
- umiejętności interpersonalne i komunikacyjne,

### Mile widziane:

- znajomość branży reklamowej
- doświadczenie w pracy w systemie crm

### Oferujemy:

- pracę w młodym i dynamicznym zespole,
- możliwości ustawicznego rozwoju
- atrakcyjny system wynagradzania stała pensja plus prowizja

### Forma zatrudnienia umowa o pracę

*Oferty zawierające CV proszę przesyłać pocztą elektroniczną, na adres [praca@ebk.pl](mailto:praca@ebk.pl) z dołączoną klauzulą: Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy w celach rekrutacyjnych, zgodnie z ustawą z dn. 29.08.1997 r. o ochronie danych osobowych, Dz.U. nr 133, poz. 833.*

### W wiadomości email proszę podać:

- możliwy termin rozpoczęcia pracy
- telefon kontaktowy
- oczekiwania finansowe

*Firma zastrzega sobie prawo do odpowiedzi jedynie na wybrane oferty.*